

Protokoll 2020-06-03

Hållbarhetsdialog möte 1 samt Prisdialogen samrådsmöte 1

Deltagare

Daniel Lundqvist, Energiföretagen

Sebastian Gribb, LE Lundbergs

Johan Engström, Hembla

Mikael Sondén, Locum

Petra Kinnerberg, Specialfastigheter

Stefan Sand, HSB Södertälje

Anna Nghiem, Telge Bostäder

Emilia Eriksson, Telge Bostäder

Karl Samuelsson, Telge Fastigheter

Kenneth Sahlin, Telge Bostäder

Ann Björnsjö, Telge Nät

Marcus Lindvall, Telge Nät

Susan Lekberg, Telge Nät

Monica Vahlberg, Telge Nät

Maria Kullberg, Telge Nät

Agenda

- Presentationsrunda deltagarna
- Protokolljusterare utses (Emilia Eriksson, Telge Bostäder)
- Hållbarhetsdialog
 - Plast i fjärrvärme – idag och imorgon (Sara Jannes och Marcus Lindvall)
- En kort presentation av Daniel Lundqvist, Energiföretagarna
- Prisdialogen
 - Ny prismodell för företagskunder och bostadsrättsföreningar fr o m 1 januari 2021 (Ann Björnsjö)
- Utvärdering av vår dialog föregående år och övriga frågor

Hållbarhetsdialogen

Telge Nät berättar att Klimatdialogen som det tidigare hetat har bytt namn till Hållbarhetsdialogen och berättar om att syftet med denna dialog är att gemensamt uppnå en minskad klimat- och miljöpåverkan på lokal nivå och att det sker hållbart.

Plast i fjärrvärmerna – idag och imorgon

Sara Jannes (Miljöchef Telge AB) inleder ett anförande kring hur Telge koncernen arbetar med hållbarhet och klimatpåverkan. Hur Telge koncernen ska kunna möta upp kommunens klimatmål.

Finns egentligen tre vägar att gå som Telge ser det:

- 1) Med ett ägardirektiv få Söderenergi att sluta med att elda plast
- 2) Att erbjuda våra kunder Grön fjärrvärme
- 3) Att inte tillföra fossilt avfall till förbränning

Idag är fjärrvärmerna en stor del av koncernens klimatpåverkan i form av CO2 utsläpp och det beror på att Söderenergi eldar avfall som innehåller plast.

Koncernen tittar nu även på Scope3 och de indirekta faktorerna som påverkar och ser om vi kan arbeta mer upp- och nedströms, mer se till källan.

I det tänket har Telge nu mer landat i att jobba aktivt med alternativ tre och med det fokusera på att minimera avfallshanteringen och den plast som hamnar till förbränning.

Exempel visas upp hur detta skulle kunna påverka tex ett fastighetsbolag. Där Telge tydligt visar hur vi ändrar fokus till att mer jobba med avfallslämnaren och göra mer rätt på riktigt.

Att arbeta på detta sätt skulle ge;

1. Bättre styrning
2. Enklare att göra rätt på riktigt
3. Ökad rådighet
4. Ta ett än större ansvar för våra utsläpp

Att i kommunen ha en gemensam målbild och arbeta

- Sälja fjärrvärme
- Sveriges Allmännyttas (tidigare SABO)
- Telge Energi kliver fram
- Ägare – offensivt miljöarbete
- Samordnade fokusområden

Uppdrag

- Få med miljökontoret på resonemanget om att arbeta mer med Scope 3
- Påverka i kommande klimat- och miljöprogrammet
- Implementering i koncernen

Koncernledning är beställare och Håkan Karlsson (VD Telge Nät) är ägare

Tidigare möte samt nuläge

Sist vi träffades gick vi igenom våra kort- och långsiktiga mål samt gjorde en handlingsplan och återkoppling kring detta från Telge Nätets sida är att vi kommit igång med test av Smart värmestyrning och det är 10 fastigheter som testar detta just nu. Hittills har återkopplingen varit positiv, kan säkert berätta mer i höst.

Vi gick här laget runt - nuläge:

Emilia Eriksson (Telge Bostäder)

Arbetar aktivt idag med Sveriges Allmännyttas (tidigare SABO) arbete med Klimatinitiativet. Att TB och TN gemensamt kan arbeta för framdrift i avfallsfrågan och nå målen som är satta inom Klimatinitiativet är, att titta på Scope3 ytterligare är vettigt.

Stefan Sand (HSB)

HSB har ett stort miljöfokus men upplever att det är svårt att bestämma över föreningarna, kan bara guida och vägleda i rätt riktning.

Petra Kinnerberg (Specialfastigheter)

Bygger enligt miljöcertifieringen Miljöbyggnad med klassning Guld på Hall och då är FJV svår att få med då energifaktorn har en stor påverkan, så de nya byggnaderna klarar inte FJV. De har en önskan om FJV Grön för de vill gärna fortsätta med fjärrvärmem.

Inspel från Marcus – emissionsfaktorn för Söderenergi väntas minska för 2019 eftersom en avfallspanna byggdes om under året. Däremot kommer sannolikt emissionsfaktorn att öka igen 2020 då pannan åter är i full drift.

Petra fortsätter med att just detta scenario gör att våra dialoger är viktiga. Tycker också att Telges resonemang runt Scope 3 är intressant och är intresserad av hur vi räknade ut detta, verktyg?

Johan Engström (Hembla)

Inte så mycket nybyggnation men däremot arbetar de mycket med avfallshanteringen för gästerna. Är också intresserad av Klimatstyrning och effektstyrning – använda resurser på rätt ställe vid rätt tidpunkt (Johan har ursprung från Örebro/Malmö där de jobbar aktivt med detta).

Upplever att avfall är stort problem då gästerna inte kommer till informationsmöten eller följer instruktioner samt att en del återvinningsföretag höjer taxor.

Sebastian Gribb (LE Lundbergs)

Upplever samma som Hembla gällande avfallsfrågan inte Sebastians ansvarområde. Arbetar mycket med energieffektiviseringar precis som ovan.

Avslut - övriga frågor

Marcus från Telge Nät avslutar med att berätta att Söderenergi har börjat använda en lastbil med stort/långt släp för att minska utsläppen (effektivare transport).

Protokoll samrådsmöte 1 Prisdialog

Kort introduktion av Daniel Lundqvist från Energiföretagen – vad är Prisdialogen och vad kan medlemmar och deltagare förvänta sig, vad är syftet.

Föregående protokoll

- **Prismodell för markvärme**
Kommer att komma en prismodell – troligen 2021

- **Verktyg för att enkelt kunna jämföra kostnad för fjärrvärme**
Markus har satt sig in i frågan och tittat på en mängd system och verktyg men utfallet av jämförelsen beror mycket på vad man har för tro på framtida elpriser, räntor mm och vi tar hellre en dialog med varje enskild kund och diskuterar kring kundernas kalkyler.
- **Telge Nät utvecklar Mina sidor**
Detta är på gång och utvecklas nu med den nya plattformen som lanseras i juni. Därefter kommer vi efterhand att utveckla Mina sidor så kunderna kan få trender, benchmark mm presenterade.
- **Kunder ser behov av att enkelt, helst med gemensam branschstandard, få tillgång till statistik**
Målet är att kunderna längre fram via Mina sidor ska kunna hämta sin statistik.

Genomgång och diskussion av förslag till prisändringsmodell

- Prispolicy (Kostnadsbaserad och konkurrenskraftig)
 1. Arbetar effektivt med våra kostnader tillsammans med Söderenergi
 2. Effektiva och hållbara fjärrvärmenät
 3. Vi, tillsammans med Stockholm, jobbar med att optimera vårt nät för billigaste drift eftersom vi sitter ihop. Samkörning ger stor flexibilitet att utveckla olika anläggningar för billigare bränslen och att i var tid köra de billigaste anläggningarna till alla aktörers nytt.
 4. Egen produktion i Järna – eldar havreskal, pellets och bioolja. Vi optimerar och följer upp kontinuerligt för att maximera användandet av billigaste bränslet.
- Fjärrvärmen framåt - Expansion i Almnäs/Nykvarn, Energieffektiviseringar, Värmepumpar, nya samarbeten, produkter och energitjänster, övergripande systemperspektiv värme- och elmarknad, kunder, olika lager och där fjärrvärmen behöver hitta sin roll.
- Förslag till prisändring år 1
Pris 2021 – höjning 1% 1 juli
- Prognos för prisändring år 2 och 3
Pris 2022/2023 – mindre höjning, max 1% per år
Vi har legat stilla i fyra år, tom sänkt vid ett tillfälle, men behöver nu göra en mindre prishöjning för att upprätthålla den avkastning vi lovat våra ägare.

Ny prismodell

Genomgång av aktuell prismodell som implementeras den 1/1 2021. Broschyr är utskickad till samtliga företag. Finns också på vår hemsida att ladda ner. Har även dialog med ett flertal av kunderna, nu innan sommaren och fortsätter även efter sommaren och under hösten.

Varför?

Tydligare incitament till att spara både energi och effekt, särskilt när det är som kallast, incitament att nyttja värmen väl och lämna en låg returtemperatur, man betalar utifrån sitt eget specifika behov och det kommer att vara lättare att förutse sina värmekostnader.

Tre delar

Energidel – Sommar, Vinter samt Vår/höstuppdatering i prislistan.

Effektdelen – Tre nivåer (0-299 / 300-1000 / >1000 kW), nytt är en effektsignatur som förändras per automatik varje år utifrån tidigare års uttagsprofil.

Returtemperaturdel – för att optimera vårt fjärrvärmenät. Kunder med månadsmedelvärden under 30 grader omfattas inte av denna nya priskomponent.

Synpunkter och övriga frågor

Svårt att säga något om den nya Prismodellen utan att ha räknat på hur det slår men det blir ett incitament att se över sina centraler (Stefan, HSB).

Tidplan

Samrådsmöte 1	3 juni
Samrådsmöte 2	september
Ansökan	ca 15 september
Beslut	oktober
Kommunikations pris 2021	slutet av oktober

Tack för detta möte och vi ses/hörs i höst!

Protokollförare;



Maria Kullberg, Telge Nät

Protokolljusterare;



Emilia Eriksson, Telge Bostäder